

起業したいけど
「何かから始めたら
いいのか？」
分からない人の
悩みを解決する方法

【起業家マインド編】

逆算起業プロデューサー
木藤 秀一

逆算起業プロデューサー木藤の 【起業家マインド編】シリーズ

【起業家マインド編】シリーズ

をお読みいただき、ありがとうございます。

このシリーズでは、起業に必要な「起業家マインド」について、私が様々なメンターに学んだ事と、自身の経験事例をお伝えしていきます。

起業をするということは、「全てを自分で決断して、全ての責任を自分で負う」という覚悟を持つことです。

サラリーマンの時のように、誰もサポートしてくれません。今までとは違う価値観で物事を見る場面も必要になるかもしれません。

起業というと、「売上」「集客」「手法」というテクニック面ばかりに気を取られがちですが、

実は、「起業家マインド」こそ長くビジネスを続けていくうえでは、重要な要素であるといえます。

あなたのビジネススタートのお役に立てると幸いです。

自分に何が出来るか？分からない！

会社員をやめて起業したい！

**収入の柱を増やすため
副業を行いたい！**

と長い～間、ずっとずっと思っているも

自分に何が出来るか？分からない！

何からスタートしていいのか？分からない！

という方は、あなただけではないと思います。

また、すでに起業していても、インターネットでの集客は全くやってこなくて、

今のビジネスや新たに始めようとしているビジネスでのネット集客の必要性を時代の流れからヒシヒシと感じているのに

手を付けられていない！という方も、あなただけではありません。私もかつて、そういう時期があったのでよくわかります。

私は、そのような方を対象に、まず！

- 集客を目的としたアメブロの作り方
- 集客を目的としたFacebookの活用の仕方
- 集客を目的としたワードプレスの作り方
- 集客を目的としたインスタの作り方
- 販売につなげるラインの活用の仕方
- 販売につなげるメルマガの活用の仕方

をお伝えすることで、

複合的なSNS集客システムを無料で自分で作り上げる方法

を習得していただきます。



ビジネスの型から学ぶ

どんなビジネスでも基本の型

があります。それは、

1. **その商品や分野に興味のある人たちに多く集まってもらうこと**
2. **集まってくれた人たちと交流する事**
3. **交流した人たちに、あなたの魅力的な商品を紹介する事**

この3つです。

これは、店舗などでのリアルビジネスも

オンラインのネットビジネスでも全くやることは同じです。

例えば、美味しい料理を作るには、「良い素材」「最高のレシピ」が必要ですよ！

でも、いくらこの2つがそろっていても、料理する順番を間違えると美味しいものは出来上がりません。

それと同じようにビジネスでも順番は、とても大切です！

自分に何がしたいのか分からない

起業したい人は、2つのパターンに分かれます。

一つは、自分のやりたいことが明確で、それにつき進める人。もう一つは、会社勤めが嫌で起業したけど、自分に何ができるか分からない人。

前者の人は、目標が決まっているので、この部分で悩むことはないのですが、後者の人は、「自分に何ができるか？」「何がしたいのか？」を探す作業からはじめないといけません。

これは、「あなたが売れる商品」を探す作業となります。売れる商品を探す！こんなに難しいことはありません。だから、後者のパターンは、問題がすぐに解決せず、思い悩むのです。

これは、やりたい事があったから起業した人には、全く理解できないことでもあります。

商品作りからはじめてしまう

多くの方は、一所懸命に魅力ある商品作りからスタートします。そのために、お金をかけて学んだり、アイデアを絞り出すことに時間を使ったりします。

でも、**魅力ある商品は、
そんなに簡単には出来上がりません。**

考えが、いつまで経ってもまとまらず、時間だけが過ぎてしまいます。

だから、なかなか起業に踏み出せません。

今度は、めでたく時間をかけて、「あなたの魅力的な商品」が出来上がった！ケースを考えてみましょう。

素晴らしい商品やサービスを創り出したあなたは、これは売れる！と思い起業します。

でも、なかなか売れません！

なぜだか分かりますか？

先ほどのビジネスの「基本の型」を思い出してみましょう！

1. その商品や分野に興味のある人たちに多く集まってもらうこと
2. 集まってくれた人たちと交流する事
3. 交流した人たちに、あなたの魅力的な商品を紹介する事

でしたね！

これを見ると、あなたはもうお気づきだと思います。

そうなのです。**あなたは、3からスタートしようとしています！**

1と2がまだなのです。

いくら、あなたの商品が素晴らしくて、魅力的でも

興味のある人たちが集まっていなければ、誰も買ってくれません。

ここから、多くの方は集客に入りますが、集客にも当然時間がかかります。

あなたの商品やサービスが売れるのは、そこからずっと先になってしまうのです。

集客にかかる時間を他の手段で補う方法もあります。
それは、お金です。つまり広告にお金をかけるのですね。

でも、これは資金力のある大手企業には、絶対に敵いません。似たような商品やサービスは、どんな分野にも存在します。

仮にあなたのオリジナル商品だったとしても、あなたの資金量と売上のせめぎ合いになります。

十分な売上が上がる前に資金が尽きてしまうと、残念ながらビジネスを継続できない！ということになるのです。

この順番が理解できていないから、多くの人がビジネスで失敗します。

ですから、**これから起業や第2起業をしたい！**けど**ビジネスアイデアがまだない！**という方は

逆説的に聞こえるかもしれませんが、心配する必要はないのです。

本当です。

最初に集客方法を学ぶ！

そのためには、**まず**集客方法を学びながら、少しずつあなたの伝えるメッセージを形にしていき、そこに興味のある人を集めていけばよいのです。

そして、**同時進行で最高の商品・サービスを創り出していく！**

この順番で進めば、あなたの起業リスクは最小限に抑えることが出来ると思いませんか？

売れることを確認してから、本格的に起業すればよいのですから。

私がお伝えするSNS集客システム構築法は、すべて無料で使えるツールを使います。

少し上達すると、WordPressやメルマガに費用が発生しますが、月に数千円程度のものです。

それくらいの出費は、起業を考えているのであれば、リスクのうちに入りません。

実は、多くの成功する経営者や大手企業も新規ビジネスを始める時は、この手順を必ず踏んでいます。

許容できるリスクの額が違うだけで、

「小さく始めて大きく育てる」

という戦略は、全く同じなのですね！

でも**この集客方法は、ビジネスの一つのパーツにすぎません**。あなたが起業家として進んで成功していくためには、

今までのマインドを

書き換えるプロセスも必要

になります。むしろ長い目で見ると、こちらの方が重要です。

私は、逆算起業プロデューサーとして

**巷で耳にする「楽しんで簡単に稼げる！」
などと無責任なことは絶対に言えませ
ん！**

そんなものは、存在しないからです。

でも、ご自分の可能性を信じて、

才能を活かして真剣にビジネスに
チャレンジしてみたい！という

そんなあなたのお手伝いなら、
しっかりと行うことができます。

自分に何が出来るか分からない！

何から始めたらいいのか分からない！

大丈夫です。誰でも最初はそうなのですから^^

いかがでしたでしょうか？

起業に必要な「スキル」と「マインド」。

共に大切な要素で、両輪が回って初めてあなたのビジネスが、成功します。

でも、行動しないことには、ビジネスの成功はやってきません。

あなたの行動を邪魔するのは、あなたの心。

マインド面が起業において重要であることが、ご理解いただけたと思います。



あなたにピッタリのサービスご案内

<https://1start-up.com/>



今回の内容以外にも 無料で自分で出来ることは 沢山あります！

あなたは、今回読んでいただいたマインド面と並行しながら集客スキルを学ぶことが出来ます。簡単な知識さえあれば、SNSのシステム作りは、ほとんどを自分でお金をかけずに行うことが出来ます。

売上が増えてきたら、今度は「時間」が足りなくなるので、「外注」に出す必要があります。

でも、最初のうちは自分で行うことが、仕組みを学ぶ事にもつながります。

ビジネスで学ぶことは、今回お伝えしたように単純な作業以外にもっと大切なことがあります。

私のビジネスコーチでは、

①SNS集客を含めた起業に関する質問コース

②マンツーマンのビジネスコーチングコース

を行っています。今回の様に無料で提供している物もありますので、次のページでご確認ください。

サービスのご案内

自分でできる！

起業・第2起業・ビジネス改善策『ビジネスコーチング10ステップ』が届くメルマガ！

※マインドセットにお役に立ちます

最新のマーケティング手法で
売上・集客・時間・モチベーションの
お悩みを解消！

「メルマガ」があなたの
ビジネスコーチに！

下のURLからぜひ登録して下さいね！



<https://1start-up.com/e-m-magazine/>

「SNS集客・起業」 質問し放題コース

今回のような、アメブロの作業から

①「facebook」「ツイッター」「インスタ」

「ワードプレス」「LINE」「メルマガ」

を連動させたSNS集客方法

②起業に関するご質問

を月額定額で、質問し放題していただけます。

↓ ↓ ↓

<https://1start-up.com/beginner-q/>

あなたのビジネスを屋台骨から一緒に作り上げるための体験
ビジネスコーチングは ↓

体験ビジネスコーチング

あなたのビジネスの形を明確にして

最短で成果を出すための体験セッションを

期間限定の特別価格で受けることができます。

【体験セッションの詳細】

いろいろ一人で悩むのは大変！

もしよかったらご覧くださいね！

↓ ↓ ↓

[これから起業・開業したい方](#)

↓ ↓ ↓

[起業して次の展開でお悩みの方](#)

最後までお読みいただきありがとうございました。

今後とも宜しくお願い致します！ 木藤 秀一